



**Сергей Ройзман,**  
старший партнер  
**IDEASEA**

Я специализируюсь на тренингах для опытных продавцов, руководителей продаж, на обучении стратегическим вопросам, связанным с организацией продаж, ведения ключевых клиентов и т.д.

За эти годы мною приобретен уникальный **опыт в сферах:**

- IT (системная интеграция, дистрибуция, вендоры, телеком и др.)
- Фармацевтический сектор
- Промышленный сектор
- Консалтинг и аудит
- Банки
- Недвижимость
- Страхование

Мой опыт складывался из нескольких составляющих.

Первая, и главная составляющая – более чем восьмилетний опыт проведения различных программ обучения продажам и консультирования в крупнейших западных компаниях.

Вторая, не менее важная составляющая, которая позволила мне все это сделать – опыт сертифицированного тренера Huthwaite, что означает допуск к лучшим мировым практикам в области Больших продаж и владение методологией обучения этим практикам.

Третья составляющая, без которой я не смог бы говорить с продавцами и руководителями на их языке и не смог бы привязать свои программы к российской действительности десятилетняя работа коммерческим директором в B-2-B продажах, что позволяет мне говорить на равных с самыми опытными продавцами и их руководителями. Мне знакомы все трудности и особенности работы продавца и руководителя продающего подразделения. Я лично прошел путь от продавца до коммерческого директора. Моими клиентами были крупнейшие Российские предприятия Пищевой промышленности.

Четвертая составляющая – опыт консультанта по управлению и организационному развитию. Закончив в 2004 году Школу Консультантов АНХ, я более года участвовал в консультационных проектах по совершенствованию систем продаж в компаниях среднего бизнеса.

В дальнейшем в Huthwaite этот опыт дал мне возможность видеть ситуацию клиента в общем, понимать взаимосвязи бизнеса и с этой точки зрения помогать руководителям.

Пятая составляющая – деловой кругозор, который мне дало обучение в MBA Российско-Немецкой Высшей Школы Управления АНХ в 2002-2004 годах.

### **Образование:**

- 2002 – 2004 – MBA Российско-Немецкой Высшей Школы Управления АНХ
- 2003 – 2002 – Школа Консультантов по Управлению АНХ
- 2005 – н/в – обучение и сертификация по программам Huthwaite International